



Beruf mit Zukunft

Ihre Karriere als Vermögensberater/-in

Gerade jetzt!



Deutsche
Vermögensberatung

Leistungsorientiert, menschlich, stark

Deutschlands größte familiengeführte Finanzberatung

Die Deutsche Vermögensberatung steht für Weitblick, Unternehmertum und Innovationskraft.

Hier stehen die Menschen im Mittelpunkt – sowohl die Kunden als auch die Vermögensberaterinnen und Vermögensberater. Leistungsorientiert, menschlich und stark sind gelebte Unternehmenswerte, die maßgeblich zum Erfolg beitragen. Gerade jetzt bieten wir Ihnen berufliche Perspektiven.



Über 45 Jahre erfolgreiche Beratung

Seit Jahrzehnten erzielen unsere Kunden finanzielle Vorteile durch eine gesamtheitliche und persönliche Beratung.



Familien- unternehmen

Wir sind ein finanzstarkes Familienunternehmen, das nicht in Quartalsberichten, sondern in Generationen denkt.



Nummer 1 auf dem Markt

Ein Umsatz von fast 2 Milliarden Euro sowie rund 8 Millionen Kunden und über 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen machen uns zu Deutschlands größter eigenständiger Finanzberatung.



Bewährtes Allfinanzkonzept

Mit unserer branchenübergreifenden Beratung und der wegweisenden Allfinanzstrategie haben unsere Kunden einen Ansprechpartner für alle finanziellen Fragen.





Führen das Unternehmen in der zweiten Generation: Reinfried und Andreas Pohl



Das 40-jährige Unternehmensjubiläum in der Commerzbank Arena Frankfurt



Schulungs- und Hotelanlage: VILA VITA Parc in Portugal



Berufsgemeinschaft

Als Familienunternehmen bieten wir Anerkennung und Wertschätzung in einem einzigartigen Miteinander. Erfolge feiern wir gemeinsam – denn es sind Erlebnisse, die uns immer wieder aufs Neue motivieren und verbinden.



Schulungs- und Hotelanlagen

Ein Zeichen der Anerkennung sind Aufenthalte in unseren exklusiven Schulungs- und Hotelanlagen. Dort tauschen sich Vermögensberaterinnen und Vermögensberater intensiv aus und genießen unvergessliche Tage mit ihren Familien.

Jeder Mensch hat Wünsche und Ziele, die er privat oder beruflich erreichen will.

Welche sind Ihre?



»Ich will anderen helfen und sie beraten.«

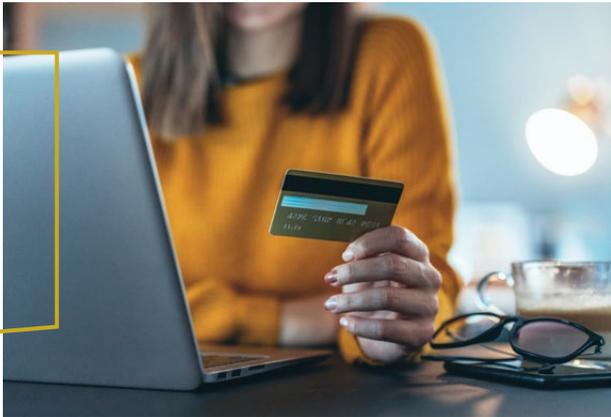
»Anerkennung und Lob sind mir wichtig.«





»Freiraum und Flexibilität – das zählt für mich.«

»Ich möchte gut verdienen.«



»Miteinander statt gegeneinander arbeiten.«

»Ich brauche eine gute Work-Life-Balance.«



Einzigartiges Karrieresystem

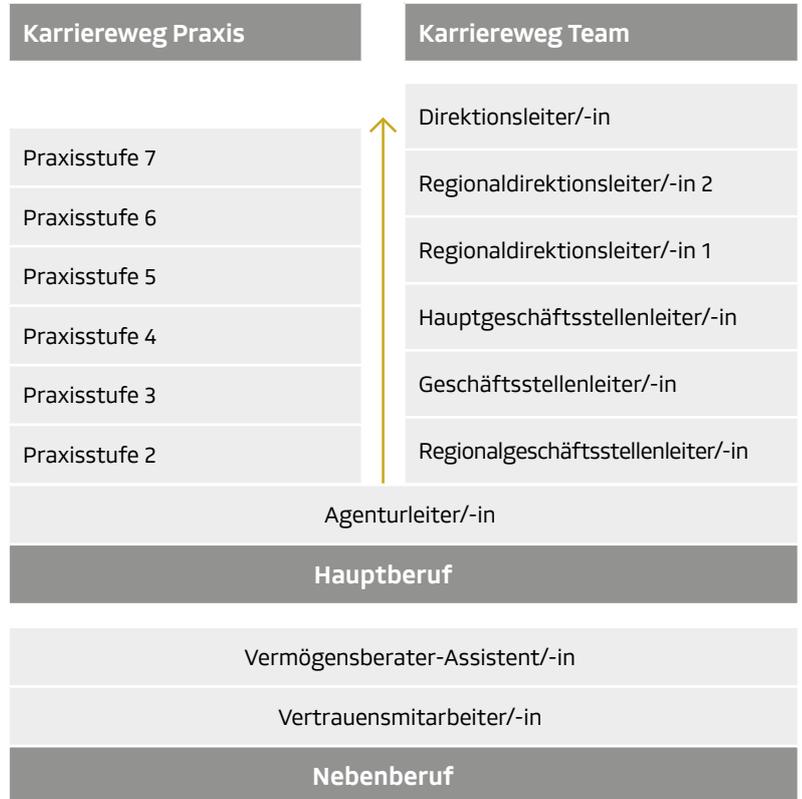
Profitieren Sie von einem transparenten und leistungsorientierten Karrieresystem, bei dem allein die Vermittlungsleistung zählt. Ihr Einkommen und Ihr Vorankommen auf der Karriereleiter richten sich nach Ihrem Einsatz und Engagement. Dabei werden besondere Erfolge zusätzlich belohnt.

Haben Sie eine Karrierestufe erreicht, bleibt Ihnen diese auch erhalten. Mit jedem Karriereschritt erweitern sich auch Ihre Einkommensmöglichkeiten. Kurz gesagt: Umso mehr Sie leisten, desto höher ist Ihre Karrierestufe und Ihr Einkommen steigt.

Ob Sie Ihren Schwerpunkt in der Kundenberatung in der Praxis oder im Team setzen, ist allein Ihre Entscheidung – beides führt zum Erfolg.

Natürlich können Sie die beiden Karrierewege »Praxis« und »Team« miteinander verbinden. Sie profitieren in jedem Fall – egal, ob Sie die Geschäfte selbst oder mit Ihren Partnerinnen/Partnern vermittelt haben.

Die Karrierestufen der Deutschen Vermögensberatung



1

Erfolgreich in der Praxis/ Kundenberatung

Sie machen Karriere mit erfolgreicher Vermittlungsleistung und bauen so einen Kundenstamm auf.



2

Erfolgreich im Team

Sie entwickeln sich zur Führungskraft. Dabei gewinnen Sie neue Vermögensberater/-innen, bilden diese selbst aus, unterstützen sie bei Vermittlungserfolgen und sichern die Qualität des eingereichten Geschäfts.

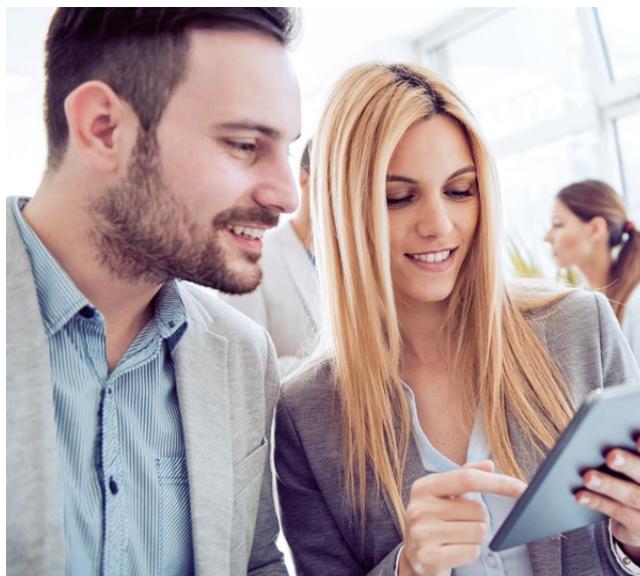


Ihr Einstieg bei uns

Ihre Karrierewünsche passen perfekt zum Beruf Vermögensberater/-in.

Es gibt folgende Möglichkeiten, bei uns einzusteigen:

- Parallel zu Ihrem aktuellen Beruf starten Sie als Vermögensberater/-in im Nebenberuf.
- Als Direkteinsteiger/-in aus der Finanzbranche bieten wir Ihnen eine attraktive berufliche Perspektive.
- Schulabsolventen bieten wir eine IHK-Ausbildung oder ein Bachelor-Studium in Kooperation mit der Fachhochschule der Wirtschaft in Marburg.



Einkommensbeispiele

- ➔ Als Vertrauensmitarbeiter/-in (Tippgeber) profitieren Sie von jedem gewonnenen Kunden. Bei einem neuen Kunden können das bis zu 200 Euro sein, bei vier Kunden bereits bis zu 800 Euro. In welchem Zeitraum das passiert, entscheiden Sie selbst.
- ➔ Tippgeber zu sein, reicht Ihnen nicht mehr. Sie vermitteln als Vermögensberater-Assistent/-in nebenberuflich und erhöhen so Ihr Einkommen.
- ➔ Als Agenturleiter/-in befinden Sie sich schon im Hauptberuf und sind Unternehmer. Hier ergeben sich dann deutlich höhere Einkommenschancen.
- ➔ Mit jedem weiteren Karriereschritt steigen Ihre Einkommensmöglichkeiten.

| | | je Kunde | 4 Kunden |
|------------|---|-------------|-------------|
| Nebenberuf | Vertrauensmitarbeiter/-in (VM) | 200 Euro | 800 Euro |
| | Vermögensberater-Assistent/-in (VBA) | 600 Euro | 2.400 Euro |
| Hauptberuf | Agenturleiter/-in (AL) | 1.200 Euro* | 4.800 Euro* |
| | Regionalgeschäftsstellenleiter/-in (RGS) / Praxisstufe 2 (P2) | 1.400 Euro* | 5.600 Euro* |
| | ... | ... | ... |

* Zuzüglich Einkommen aus dem Karriereweg »Team«.

Das Vergütungssystem im Überblick

Als Vermögensberater/-in erhalten Sie eine Vielzahl unterschiedlicher Provisions- und Sonderleistungen. Die wichtigsten sind hier aufgeführt:

Abschluss- und Folgeprovisionen*

- Abschlussprovisionen werden unmittelbar im Anschluss an die erfolgreiche Vermittlung fällig.
- Langjährige Kundenbeziehungen sowie die kontinuierliche Betreuung der vermittelten Verträge sind uns wichtig. Wir honorieren diese Leistungen mit Folgeprovisionen.

Freiwillige finanzielle Sonderprovisionen

- **Existenzgründer-Bonus*:** Während der ersten drei Jahre erhalten Sie insgesamt bis zu 18.000 Euro Existenzgründer-Bonus sowie bis zu 3.600 Euro Krankenversicherungs-Förderbonus.
- **Erfolgsprovision*:** Als erfolgreiche Vermögensberaterin oder erfolgreicher Vermögenberater erhalten Sie bis zu 35 % zusätzlicher Provision.
- **Leistungs-Bonus Praxis:** Ihre direkten Beratungserfolge werden zusätzlich honoriert.
- **Kundenleistungs-Bonus:** Mit einem großen Kundenstamm erhalten Sie nicht nur mehr Folgeprovision, sondern darüber hinaus auch eine zusätzliche monatliche Vergütung.
- **Ausbilder-Bonus:** Sie erhalten für die Mitwirkung am Geschäft Ihrer neuen hauptberuflichen Vermögensberater/-innen zusätzliche Provisionen.

* Diese Provisionen erhalten Sie schon zum Start in den Hauptberuf.

- **Elite-Club-Bonus:** Werden Sie Mitglied im Elite-Club und erhalten Sie dafür einen weiteren Bonus auf den Umsatz Ihrer neuen Vermögensberater/-innen.
- **Förderprovision:** »Karriere im Team« lohnt sich: Auf den gesamten Umsatz Ihres Teams erhalten Sie neben der regulären Differenzprovision noch zusätzlich Förderprovision.

Freiwillige materielle Sonderprovisionen

- **Exklusive Aufenthalte:** Ein Zeichen der Anerkennung für den Vermittlungserfolg sind Aufenthalte in unseren exklusiven Schulungs- und Hotelanlagen.
- **Auszeichnungen:** Sie erhalten Ehrennadeln, Beförderungsurkunden und vieles mehr.
- **Gesundheits-Check:** Ihre Gesundheit liegt uns sehr am Herzen. Rund 1.000 Vermögensberater/-innen nehmen jedes Jahr am Gesundheits-Check in Marburg teil.

Freiwillige Zusatzprovisionen

- **Familien-Absicherungs-Plan*:** Wir sichern Sie und Ihre Familie ab: als Vorsorge für Unfall, Invalidität oder Tod.
- **Versorgungswerk:** Mit unserem individuellen Versorgungsplan sichern wir wichtige Vorsorgebereiche für Sie ab: Renten-, Risikolebens- und Berufsunfähigkeitsversicherung etc.

Besondere Leistungen werden mit Club-Mitgliedschaften und im Jahreswettbewerb wertgeschätzt und belohnt:

Club-Mitgliedschaften

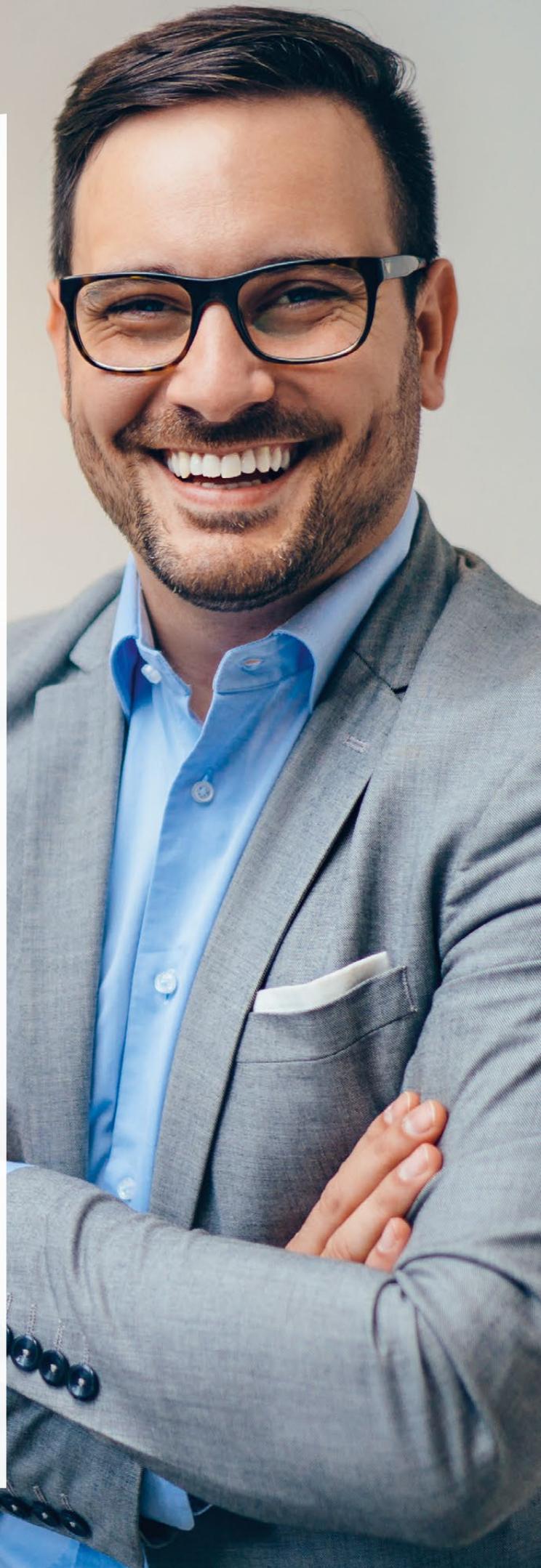
Spitzenleistungen werden mit unseren Club-Mitgliedschaften honoriert. Genießen Sie exklusive Konferenzen, Tagungen, Reisen und Sonderprovisionen. Immer im Fokus: der Austausch unter Berufskollegen sowie mit der Geschäftsleitung.

Wettbewerbe

Im Rahmen unserer Wettbewerbe erwarten Sie zahlreiche Auszeichnungen. Die höchste ist der Siegeradler: Diese Trophäe verleihen wir bei Ehrungen als Auszeichnung für überragende Leistungen.

Sämtliche Provisionen vergüten Vermittlungserfolge, seien es die in eigener Person (Eigengeschäft) oder die des Teams (Gruppengeschäft).

Weitere detaillierte Informationen finden Sie in »Leistung lohnt sich 2021« sowie in der VB-Welt unter »Karriere & Vergütung«.



Ihre Aus- und Weiterbildung: für einen optimalen Karrierestart

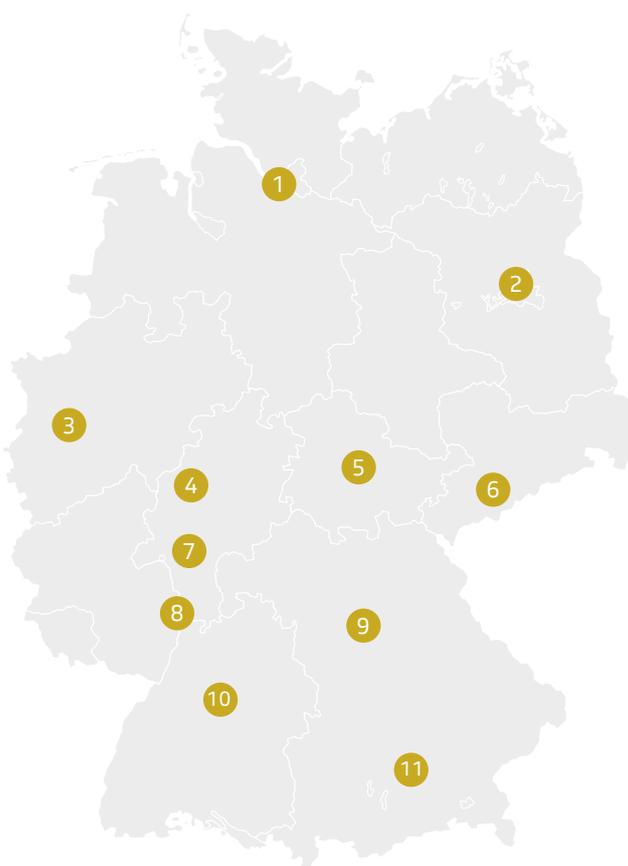
Sie profitieren von einem umfangreichen Weiterbildungsangebot – fachlich wie auch persönlich. Unser Bildungsangebot steht Ihnen während Ihrer gesamten Karriere nahezu kostenfrei zur Verfügung.

- Je nach Vorbildung, Kenntnisstand und Wissensbedarf steigen Sie in dem Ausbildungsmodul ein, das Sie brauchen.
- Sie absolvieren alle gesetzlichen Qualifizierungsanforderungen und werden allen regulatorischen Erfordernissen gerecht.
- Sie durchlaufen die branchenweit anerkannte Allfinanzausbildung und starten in einer Direktion in Ihrer Nähe.
- Sie profitieren von einer einmaligen Ausbildungsinfrastruktur mit bundesweit elf Berufsbildungszentren sowie weiteren Schulungs- und Ausbildungszentren im In- und Ausland.
- Mit modernsten onlinegestützten Tools können Sie an Schulungen ganz unabhängig von Ihrem Standort teilnehmen.
- Namhafte Referenten und Trainer unterstützen Sie auch in Ihrer persönlichen Weiterentwicklung.



Die Berufsbildungszentren im Überblick:

- 1 Hamburg
- 2 Berlin
- 3 Düsseldorf
- 4 Marburg
- 5 Erfurt
- 6 Chemnitz
- 7 Frankfurt
- 8 Viernheim
- 9 Nürnberg
- 10 Stuttgart
- 11 München



Ihre Erfolgsaussichten: Das ist in den ersten zwei Jahren möglich



*Existenzgründer-Bonus
in Höhe von 500 Euro
monatlich*

*Beförderung zur/zum Agentur-
leiter/-in, zur/zum Regional-
geschäftsstellenleiter/-in
oder zur Praxisstufe 2*



*Erhöhung der
Provisionsstufe
bis zu 70 % zzgl.
Erfolgsprovision*



*Weitere Einkommens-
steigerung mit der
Ausbildung neuer
Partner/-innen*



*10-tägige Reise mit Ihrer/
Ihrem Lebenspartner/-in
nach VILA VITA Pannonia in
Österreich*



*Mitgliedschaft im Elite-Club
mit weiteren monetären
Vorteilen und Teilnahme
am Gesundheits-Check*



*Risiko- und Unfallab-
sicherung, Einzahlung in
Private Altersvorsorge in
Höhe von 1.500 Euro jähr-
lich und vieles mehr*



Bestnoten für Ausbildung und Karriere

Regelmäßig werden die Karrierechancen bei der Deutschen Vermögensberatung durch unabhängige Bewertungen bestätigt – ein starkes Signal für die beruflichen Chancen, die sich in unserem Unternehmen bieten.



Starten Sie Ihre Zukunft bei der
Deutschen Vermögensberatung.
Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Vermögensberaterin/Ihr Vermögensberater:



**Deutsche
Vermögensberatung**

Deutsche Vermögensberatung Aktiengesellschaft DVAG
Wilhelm-Leuschner-Straße 24 · 60329 Frankfurt am Main
Telefon +49 69 2384-0 · Fax +49 69 2384-185